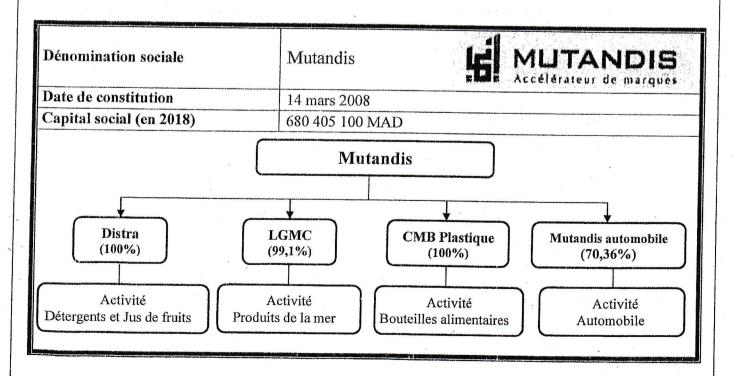


Consignes

- L'utilisation de la calculatrice non programmable est autorisée.
- Aucun document n'est autorisé.
- La présentation de la copie doit être soignée : Éviter les ratures et surcharges, aérer le texte, numéroter les réponses, encadrer les résultats, utiliser la règle pour le traçage des tableaux et graphiques.
- La page N°6 contient les annexes à compléter et à rendre avec la copie

Barème et numéros de pages

Dossiers	N° de pages	Barème
■ Dossier N°1 : Approvisionnement, Production et Mercatique	2 - 3	10.50 pts
 Dossier N°3 : Fonction financière et Stratégie 	3 - 5	09 pts
Présentation de la copie		0.50 pt
Note totale		20 pts





Dossier N°1: Approvisionnement, Production et Mercatique

Document 1.1 : Politique d'approvisionnement de Mutandis

Les achats de matières premières et d'emballages de Mutandis sont réalisés majoritairement auprès de fournisseurs locaux et représentent près de 65% du total des achats en 2017. Le reliquat, soit 35%, est réalisé via les importations.

Le processus d'achat commence par une prospection de nouveaux fournisseurs dans le but d'optimiser les coûts de revient et d'améliorer les délais de livraison. Les commandes de matières premières sont matérialisées par un contrat avec le fournisseur. Chaque commande reprend les données clés du contrat (prix, modalités de livraison, modalités de règlement). À la sortie du port de Casablanca, les matières sont réceptionnées par Mutandis et stockées dans le magasin prévu à cet effet.

Source: www.ammc.ma (07/12/2018)

Document 1.2 : Production de détergent en poudre par Distra

La production de détergent en poudre se fait selon les étapes suivantes :

L'acide sulfonique, la soude et l'eau sont mélangés à travers un mixeur statique pour produire la pâte détergente. La pâte produite est ensuite stockée dans un bac.

Dans un grand mélangeur, la pâte détergente est mélangée avec d'autres matières premières liquides et solides telles que : silicate, phosphate, sulfate de sodium. Le mélange obtenu s'appelle Slurry. Le Slurry est par la suite stocké dans un grand bac.

Le Slurry pâteux est pulvérisé sous forme de brouillard de petites gouttelettes. Ensuite, du bas de la tour, l'air chaud est aspiré, ainsi l'opération de séchage se réalise. Les particules granulées séchées sont récupérées et transportées par un élévateur à air pour les stocker dans un cyclone. Une fois tamisée, la poudre est stockée dans des silos.

Le conditionnement de la poudre se fait dans différentes machines selon l'emballage primaire du produit fini (étui, sachet ou sac).

Source: www.ammc.ma (07/12/2018)

Document 1.3 : Politique marketing de Distra

Distra possède la marque « Marrakech », la plus ancienne dans le secteur des jus de fruits. Pour satisfaire les besoins du marché, l'entreprise fournit toute une gamme de produits :

- Concentré d'orange destiné aux opérateurs marocains du secteur des jus de fruits et des soft drinks à base de fruits;
- Le jus congelé destiné aux particuliers du marché européen ;
- Les boissons destinées aux particuliers au Maroc et à l'Afrique Sub-Saharienne.

Dans le segment des boissons, Distra propose, au niveau national, deux lignes de produits correspondant à deux niveaux de prix :

- Le pur jus d'orange revendique une place de leader sur ce segment. Avec un prix de vente de 15 Dirhams le litre, Marrakech est plus cher que les autres marques nationales de pur jus ;
- Le Nectar est à 11 Dirhams le litre, se situant au niveau de la concurrence tout en conservant une image « premium ».

Distra distribue les jus Marrakech par le biais des grandes et moyennes surfaces (hypermarchés et supermarchés), des grossistes et des détaillants (épiceries).

(...) Afin d'annoncer le relooking et installer le nouveau visuel du jus Marrakech, Distra a lancé une campagne d'affichage. L'entreprise a également organisé une caravane itinérante pour faire goûter le produit aux consommateurs.

Source: www.leconomiste.ma/www.foodmagazine.ma

Travail à faire N°1 (10.50 pts)				
No	N° Questions			Barème
1	Caractériser les sources d'app Mutandis en 2017.	provisionnement en matières pr	emières et emballages de	0.50 pt
2		tapes du processus d'achat de N lection des fournisseurs de Mu		0.50 pt 0.25 pt
	c) Identifier les objectifs d'ac	chat recherchés par Mutandis.		0.50 pt
3		ocessus de production de déterg	gent en poudre.	1.50 pt
4	Compléter l'Annexe N°1.			1.50 pt
5	Classer le marché de Distra se			0.25 pt
a) Relever les segments du marché ciblés par Distra; b) Rappeler deux objectifs de la segmentation.		0.25 pt 0.25 pt		
a) Présenter la largeur de la gamme du jus de fruits proposée par Distra;		0.25 pt		
b) Montrer l'intérêt de la politique de gamme poursuivie par Distra.		0.50 pt		
a) Identifier les politiques de prix adoptées par Distra pour les boissons ;		0.50 pt		
 b) Illustrer votre réponse. a) Schématiser les canaux de distribution utilisés par Distra pour les jus Marrakech; 		0.75 pt 1.50 pt		
b) Nommer la politique de distribution adoptée par Distra pour les jus Marrakech.		0.50 pt		
Reproduire et compléter le tableau suivant :			1 pt	
	Action de communication réalisée par Distra	Technique correspondante	Objectif recherché	<u>.</u>
10	Campagne d'affichage	a		
	Caravane itinérante pour faire goûter le produit			

Dossier N°2: Fonction financière et Stratégie

Document 2.1: Historique de Mutandis

- 2008: Création de Mutandis;
 - Entrée de Mutandis dans l'activité Détergents à travers l'acquisition de 68% de Distra, spécialisée dans la fabrication et la commercialisation de détergents.
- 2009 : Entrée de Mutandis dans l'activité Bouteilles alimentaires à travers l'acquisition de 100% du capital de la société CMB Plastique Maroc, spécialisée dans la production de bouteilles destinées aux boissons et liquides alimentaires.
 - Entrée de Mutandis dans l'activité Produits de la mer à travers l'acquisition de 51% du capital de LGMC Industries, spécialisée dans la production de conserves de poissons.
- 2015 : Augmentation à 99,1% de la participation de Mutandis dans l'activité Produits de la mer (LGMC)
- 2017: Augmentation du capital de Mutandis en vue de le porter à 680 millions de DH, pour accompagner le développement de l'activité Produits de la mer.

Source: www.Telquel.ma du 17/11/2018

Document 2.2: Environnement de Mutandis

Le Maroc connaît une urbanisation rapide ainsi qu'un élargissement continu de la classe moyenne, ce qui entraîne une progression régulière dans la consommation des ménages.

Néanmoins, Mutandis évolue dans un environnement marqué par une forte concurrence. L'intensité concurrentielle pourrait dans certains cas empêcher le groupe d'augmenter ses prix pour récupérer la hausse de ses coûts.

L'ambition de Mutandis est de bâtir un groupe à portée internationale qui possède et développe ses propres marques afin de construire une relation forte et durable avec les consommateurs. Le groupe souhaite également croître par le développement dans de nouveaux marchés et de nouveaux territoires, en particulier en Afrique, dans laquelle l'entreprise réalise déjà près de 17,3% de son chiffre d'affaires.

Source: www.mutandis.ma

Document 2.3 : Orientations stratégiques de Mutandis

Les orientations stratégiques de Mutandis pour le développement des activités Détergents et Produits de la mer se présentent comme suit :

- L'activité Détergents: Mutandis prévoit d'enrichir sa gamme de produits et envisage de lancer des produits dans des catégories à forte croissance, à savoir la poudre machine haut de gamme et la lessive liquide.
- L'activité Produits de la mer : depuis 2016, Mutandis poursuit une migration progressive de ses produits vers la sardine SPSA (sans peau, sans arêtes) et le maquereau au détriment de la sardine traditionnelle à moindre valeur ajoutée. Cette orientation s'accompagne automatiquement d'un développement territorial pour privilégier les pays consommateurs de produits à forte marge (USA, Europe de l'Ouest, Arabie Saoudite, etc.).

Source: www.leconomiste.com du 19/11/2018

Document 2.4 : Politique d'investissement de Mutandis

Le rythme des investissements pour l'activité Produits de la mer a été relativement soutenu à partir de l'année 2016 concernant essentiellement deux volets :

- Mise à niveau des bateaux acquis dans le cadre de l'intégration en amont réalisée en vue maintenir le rythme des approvisionnements de la société;
- Amélioration de la productivité à travers l'acquisition d'équipements industriels et la refonte des sites. L'objectif est d'augmenter la production tout en réduisant les coûts de production.

Source: www.ammc.ma (07/12/2018)

Document 2.5 : Répartition du chiffre d'affaires de Mutandis en 2018

Activités	Chiffre d'affaires (en K DH)	Part en %
Détergents	567 052	41,54
Produits de la mer	503 743	36,91
Bouteilles alimentaires	239 066	17,52
Jus de fruits	55 047	4,03
Total	1 364 908	100

KDH = 1000 DH

Source: www.mutandis.ma (communiqué de presse de Mutandis publié le 11/02/2019)

الصفحة	NOFF
5	NS 55
6	

الامتحان الوطني الموحد للبكالوريا - الدورة العادية 2020 - الموضوع - مادة: الاقتصاد والتنظيم الإداري للمقاولات شعبة علوم الاقتصاد والتدبير : مسلك علوم التدبير المحاسباتي



Document 2.6 : Performances de Mutandis

Eléments (en K DH)	2016	2018
Chiffre d'affaires	1 211 088	1 364 908
Résultat d'exploitation	106 953	126 830

Source: www.mutandis.ma

Travail à faire N°2 (09 pts)				
N°	Questions		Barème	
	Reproduire et compléter le tableau ci après :			1.25 pt
1	Domaines d'activités stratégiques	Mission	Une finalité économique	
	Ressortir pour Mutandis :			
2	a) Une opportunité;b) Une menace.			0.25 pt 0.25 pt
3	Compléter l'annexe N°2.			1 pt
	a) Montrer que Mutandis ac	lopte une stratégie d'intern	ationalisation;	0.50 pt
4			0.50 pt	
	a) Reproduire et compléter, à partir du document 2.4, le tableau suivant :			l pt
v	Investissements réalisés Classification selon			
5		La nature	L'objectif	
3				
	b) Relever, du document 2.1, le moyen de financement des investissements utilisé par Mutandis.			0.25 pt
	c) Citer un avantage et une limite de ce moyen de financement.		0.50 pt	
	a) Représenter graphiquement la répartition du chiffre d'affaires de Mutandis selon			1.50 pt
6				0.55
	b) Lire le graphique.			0.50 pt
7	Compléter l'annexe N°3.			1.50 pt
	N.B: Retenir deux chiffres après la virgule.			

الصفحة	NS
6	INO
c \	

الامتحان الوطني الموحد للبكالوريا - الدورة العادية 2020 - الموضوع - مادة: الاقتصاد والتنظيم الإداري للمقاولات شعبة علوم الاقتصاد والتدبير: مسلك علوم التدبير المحاسباتي

- 4 .	_ // 3
	3
	B 7
1	
	1
M	

Annexes à compléter et à rendre avec la copie

Annexe N°1: Modes de production de détergent en poudre

Production de détergent en poudre :		
Mode	Selon les contraintes techniques	Selon les contraintes commerciales
Mode		
T- 11-50		
Justification		
Un avantage		
Une limite		
One minte		

Annexe N°2: Stratégies de Mutandis

Activités	Stratégie adoptée	Justification
Détergents		
Produits de la mer		

Annexe N°3: Ratio de rentabilité commerciale de Mutandis

Ratio de rentabilité commerciale	Formule	Calcul
2016		
2018		
Interprétation de l'évolution de la rentabilité commerciale		